

PRESSEMITTEILUNG 11.2009

azeti Sales Team wird verstärkt

Key Account Ebene wird zur Unterstützung des Channels ausgebaut

Lünen, September 2009 Der westfälische Hersteller hochwertiger Security- und Monitoring-Lösungen azeti Networks GmbH setzt auf Wachstum und verstärkt das Key Account Team für die Region D-A-CH.

„Als Hersteller wollen wir den Kontakt zum professionellen Endkunden deutlich vertiefen, um zum einen näher an die Entscheidungspunkte zu rücken, zum anderen um unsere zertifizierten Reseller-Partner mit Leads zu unterstützen,“ setzt azeti Geschäftsführer Dirk Hartmann auf Wachstum.

Jürgen Mohaupt ist der erste neue Key Account Manager, der in den nächsten Wochen um fünf weitere Kollegen ergänzt wird. „Alle neuen azeti Key Accounter kommen wie Jürgen Mohaupt aus dem Systemhaus-Umfeld und kennen daher genau die Bedürfnisse der Mittelstandkunden“, setzt Vertriebschef Gisbert Wienke auf geschultes und erfahrenes Personal.

Marketing ergänzt Aktivitäten - azeti open steht an

azeti begleitet die verstärkte Vertriebsaktivität durch zahlreiche Marketingmaßnahmen, die zum einen über den Channel aktiviert werden, zum anderen direkt die Zielgruppe anspricht. „Wir veranstalten mit den zertifizierten azeti Partnern zahlreiche „azeti Solution Days“, die im Stile einer kurzen und knackigen Hausmesse beim Partner durchgeführt werden, um den Touch zum Endkunden zu bekommen und gemeinsam mit dem azeti Partner Projektgeschäfte zu generieren,“ freut sich Dirk Hartmann auf den Absatzeffekt dieser Eventmaßnahme. „Dazu werden wir im vierten Quartal in attraktiver Umgebung unsere azeti open Veranstaltung durchführen, wo sich Channel-, End- und vor allem Neukunden über die zum Teil spektakulären Entwicklungserfolge unserer Lösungen informieren können.“

Weitere Informationen
azeti-Networks GmbH
Am Brambusch 1a
44536 Lünen
www.azeti.net
Nadine Prates
Marketing & PR

Telefon +49 231 99 31 88 0
Telefax +49 231 99 31 88 21
E-Mail marketing@azeti.net

Unternehmensprofil

azeti Networks GmbH

azeti Networks GmbH ist ein Spezialist für Mail-Services und Monitoring- und Management-Lösungen mit Sitz in Lünen, Westfalen. Die angebotenen dedizierten Premium-Lösungen sind webbasierte Appliances, also fixe Hardware-Software-Verbindungen, die permanent über das leistungsstarke azeti-Rechenzentrum auf dem aktuellsten Sicherheits-Stand gehalten werden. Die Lösungen werden ebenfalls als virtuelle Appliances angeboten.

Zurzeit bietet azeti in dem Bereich Mail-Services Lösungen für die Bereiche

- **azeti MAILProtect** E-Mail-Firewall
- **azeti WEBProtect** Web-Protection mit POP3 Schutz
- **azeti MAILArchive** E-Mail-Archivierung

Als Monitoring- und Management-Solution bietet azeti unter dem Produktnamen

- **SONARPLEX** 

Lösungen für den Bereich azeti Information (IT-Netzwerke und Applikationen) und azeti Industry (Bus-unabhängige Industrielösungen mit Integration zahlreicher Sensoriken wie Strom, Temperatur, Wind, Bewegung etc.) an.

Die azeti-Solutions sind je nach Leistungs-Anforderung von der SOHO/SMB-Variante (1000er) über die Midrange-Solution (4000er) bis zur Large Enterprise Lösung (7100er) verfügbar.

azeti-Solutions zählen in jeder Produktklasse zu den effektivsten und leistungsstärksten Lösungen. azeti Solutions sind weltweit über den qualifizierten Fachhandel zu beziehen.

Hinweis für weitere Informationen

Auf den Internetseiten unter www.azeti.net finden Sie in dem Bereich „News/Presse“ diese Pressemitteilungen sowie die Möglichkeit vorhandenes Bildmaterial anzufordern.

Weitere Informationen
azeti-Networks GmbH
Am Brambusch 1a
44536 Lünen
www.azeti.net
Nadine Prates
Marketing & PR

Telefon +49 231 99 31 88 0
Telefax +49 231 99 31 88 21
E-Mail marketing@azeti.net